

全国**12,000**店舗訪店した店舗活性コンサルタント直伝！

「ファンづくり実践セミナー」

～リアル店舗を持つ経営者が、今考えるべき**2つ**のこと～

このセミナーは「またあなたに逢いたい」と言われる、ファンづくりのできるスタッフを育成することでお店の「集客力をアップ」させることを目的として開催いたします。お客さまに興味を持ち、理解する事の重要性とその方法を学び、即実践できる再現性の高いセミナーとなっております。皆さまのご参加をお待ちしております。



ファンとリピーターの
違いとは？

ねらい

POINT
1

・各種雑誌、新聞に寄稿している「またあなたに逢いたい」と言われるスタッフを創る専門家直伝のコンテンツを伝授します。

POINT
2

・ファッションや食品にトレンドがあるように、営業・販売にもトレンドがあります。従来の「提案型」から脱し「感情理解型」へ変換することで、ファン化が加速し、次第に集客へとつながります。

POINT
3

・ファンづくりを実現するために必要な「5つの力」を磨き続けることで、人間力ある人材を育てます。

POINT
4

・小さくてもお客様に選ばれ続ける店づくりを実現するために必要なリブランディングと商品力を高める方法が学べます。



目先の利益ではなく、
10年先も継続できる店になる

第1部

「ファンづくり」考え方編 <120分>

- ・時代の変化を感じ取る
- ・ファンとリピーターの違い
- ・ファンづくりの重要性
- ・5つの力で“人間力”を高める
- ・ファンを育てる7つの方法

-----休憩（10分）-----

第2部

「ファンづくり」リブランディング・商品力編 <105分>

- ・ブランドを見直す
- ・選ばれやすさ、探されやすさを磨く
- ・伝達力を上げる4つの要素
- ・ファン化を加速させる

まとめ

- ・日時 平成30年9月27日（木）
13：00～17：00
- ・会場 三鷹商工会館3F会議室
- ・定員 40名【定員になり次第締め切ります】
- ・参加料 無料

※駐車場はございませんので徒歩または公共交通機関でお越しください

店舗活性コンサルタント VMDインストラクター
「またあなたに逢いたい」と言われるスタッフを創る専門家



◆講師プロフィール◆

全国12,000店舗以上訪店
営業・販売スタッフ20,000人以上育成
接客ロールプレイングコンテスト全国大会多数輩出

- 第20回セミナーコンテスト東京大会準優勝
- 東京モード学園非常勤講師
- ファッションカレッジ桜丘専門学校非常勤講師
- 東京都商工会連合会エキスパートバンク専門家

村越 和子

株式会社ファンクリエイション 代表取締役

受講を希望される方は参加申込書に必要事項をご記入の上、FAX(0422-49-31847)にて申込下さい。

主催：三鷹商工会 電話：0422-49-3111

※参加申込書

平成30年9月27日（木）「ファンづくり実践セミナー」に出席します

事業所名

電話番号

業種

参加者名

参加者名

参加者名

※用紙が足りない場合は、お手数ですがコピーしてご利用ください。

(注) 個人情報保護法に基づき、ご返信いただきました企業名・氏名につきましては、本事業以外には、使用致しません。